

Richtlijnen voor een geslaagde **fotoshoot** van uw wagen

Voor een optimale en succesvolle veiling vragen wij u vriendelijk om onze aanbevelingen aandachtig te volgen bij het maken en uploaden van uw foto's voor **Load and Pay**.

Twee essentiële regels

→ Een auto online veilen die niet proper is jezelf in de voet schieten!

Kopers hebben niet de kans om uw wagen fysiek te bezichtigen. Teneinde de kans op verkoop van uw wagen te verhogen, is het belangrijk dat de potentiële koper zichzelf achter het stuur van uw mooie wagen kan projecteren. En eerlijk gezegd, wie ziet zichzelf in een vuile auto? Het is daarom van essentieel belang dat de carrosserie van uw auto schoon is, het interieur gestofzuigd en afgestoft is en dat u geen persoonlijke bezittingen in de auto laat rondslingeren.

→ Kies de juiste plaats en tijd om foto's te nemen

Indien u een handelaar bent dan kan u best gebruik maken van een goed verlichte showroom. Enkel het voertuig dat voor de veiling bedoeld is, mag op de foto staan.

Indien u particulier bent, dan kan u best de wagen buiten fotograferen. Vermijd slecht verlichte plaatsen zoals ondergrondse parkeergarages. Er is geen ideaal tijdstip om foto's te nemen hoewel het einde van de dag goede resultaten oplevert. Zorg voor licht dat geen lelijke schaduwen veroorzaakt en de kleur van uw auto niet vervormt. Tenslotte kan u beter regenachtige dagen of een fotosessie na een autowasbeurt vermijden. Water verbergt gebreken.

In praktijk

De presentatie van de wagens op Load and Pay wordt onderverdeeld in 6 categorieën, namelijk: hoofdfoto, exterieur, interieur, motor/chassis en documenten. Ofschoon het niet verplicht is om in elk categorie foto's toe te voegen wordt dat wel sterk aangeraden om zo de verkoop van uw wagen te stimuleren. Een minimum van 30 foto's is vereist alvorens uw advertentie kan gevalideerd worden. Voor een optimale weergave van uw foto's op de website wordt sterk aangeraden om uw foto's liggend (landscape) te gebruiken.



Hoofdfoto

De hoofdfoto is de eerste foto die men te zien krijgt op het veiling-overzicht van Load and Pay. De wagen moet $\frac{3}{4}$ van de foto opvullen zoals in het voorbeeld hiernaast. Geef de voorkeur aan open ruimtes en neutrale achtergronden. Uw auto is de ster in deze fotoshoot. Gebruik geen flits, creatieve sferen of filters bij het nemen van de foto's. Bewerk geen foto's. Eenvoud en realisme wordt geapprecieerd. Fotografeer de wagen niet te dichtbij, een beetje afstand zal de wagen beter in beeld brengen.

De buitenkant van de wagen

Wees zo volledig mogelijk om de staat van uw wagen weer te geven. Fotografeer de wagen $\frac{3}{4}$ vooraanzicht, $\frac{3}{4}$ achteraanzicht, vooraan, achteraan en zijaanzicht. Aarzel niet om foto's toe te voegen van bepaalde onderdelen die interessant kunnen zijn voor de bidder zoals: spoiler, uitlaat, zonnedak, soft top, koplampen,... Neem een close-up van de velgen om hun staat weer te geven. Een gouden regel: alleen duidelijke foto's worden geplaatst!



De binnenkant uw wagen

Wissel af tussen algemene en gedetailleerde foto's. Begin bijvoorbeeld met een blik op het interieur van buitenaf, met de deur open. Dit nodigt uit om de wagen te betreden. Fotografeer vervolgens de deurpanelen, de voorste en achterste bekleding, het dashboard (liefst met kilometerstand), de middenconsole, het zonnedak (indien beschikbaar). Vergeet ook niet de kofferruimte te fotograferen. Detailfoto's worden sterk aangeraden. Close-up foto's kunnen opties of omstandigheden bevestigen. Kortom, neem zoveel mogelijk foto's; tijdens het uploaden kan u nog altijd een definitieve selectie maken.

Motor/chassis

Deze categorie mag niet verwaarloosd worden, vooral bij de klassieke wagens. Foto's van het motorcompartiment en de onderkant zijn essentieel om het bieden op gang te brengen. Aarzel niet om foto's toe te voegen uit een restauratiedossier bij het invoeren van een klassieke wagen.



Gebreken

Misschien niet het leukste gedeelte maar waarschijnlijk het belangrijkste. Geen enkele auto is perfect, dus laten we duidelijk zijn waarom. In tegenstelling tot wat vaak wordt gedacht, worden voertuigen met gedetailleerde lijst van gebreken gemakkelijker verkocht.

Foto's van corrosie, krassen, deuken, bekraste velgen, versleten of gescheurde zetels, elektronische defecten, ... worden sterk aangeraden. Twijfelt u nog? U moet weten dat mislukte veilingen meestal te wijten zijn aan gebrek aan transparantie in de advertentie.

Documenten met betrekking tot de wagen.

Deze laatste categorie dient ook een geruststelling te zijn voor de koper. Hier wordt bevestigd dat de wagen in uw bezit is. De belangrijkste elementen zijn, afhankelijk van het type voertuig, de leeftijd en het land van herkomst: overzicht van het onderhoudsboekje (of een foto van de onderhoudshistorie uit de boordcomputer), een dossier met facturen, technische keuringen, handleidingen, gelijkvormigheidsattent (COC), een invoerdocument, sleutels, enz.

Voila, hierbij is het belangrijkste verteld. Dus, pak jullie camera's of smartphones en fotograferen maar! U heeft de sleutel om kopers te laten dromen met uw foto's.

Het Load and Pay Team